

## MATERIAL DE APOIO ME – MINIEMPRESA

10 características de um empreendedor e como adquiri-las

PUBLICADO EM [10 DE DEZEMBRO DE 2019](#) POR [JEFFERSON REIS BUENO](#)

Você acredita que as características de um empreendedor já nascem com ele? Que são uma espécie de dom ou talento nato? Pois saiba que muitas pessoas realmente já são predispostas a seguirem uma carreira empreendedora. Isso por conta de sua personalidade e criação. No entanto, essas características podem ser desenvolvidas ao longo da vida, com a realização de cursos e práticas voltadas a esse objetivo.

### Características essenciais de um empreendedor

Todos possuem características e habilidades naturais que podem ser potencializadas com o apoio de formações específicas e de profissionais. Mesmo aqueles que se consideram sem criatividade ou com jeito para os negócios, podem ter algumas características, como dedicação e comprometimento, que são essenciais para conduzir uma empresa de sucesso.

Abaixo, listamos 10 características essenciais de um empreendedor:

#### **1. Iniciativa e busca de oportunidades**

Um empreendedor precisa ter a capacidade de se antecipar aos fatos e de criar oportunidades de negócios com novos produtos e serviços. As pessoas com essas características geralmente agem com proatividade, estando preparadas para situações adversas. Elas também conseguem progredir em contextos desfavoráveis, como durante uma crise, por exemplo.

#### **2. Persistência**

A persistência é uma das características de um empreendedor que mais o torna bem-sucedido em suas ações. Enfrentar obstáculos para alcançar o sucesso é fundamental na vida de quem quer empreender, e desistir deve ser a última das opções. Nesse caminho, vale reavaliar metas e mudar planos e até mesmo o modelo de negócio ou produto/ serviço oferecido.

#### **3. Cálculo de riscos**

Todo empreendedor corre uma série de riscos, desde questões econômicas até problemas com fornecedores ou na estrutura física do negócio. Os riscos, no entanto, devem ser mapeados, calculados e planejados para que as consequências, se negativas, não superem o lado positivo.

O empreendedor que calcula os riscos do seu negócio sai na frente e desenvolve soluções para reduzir as chances de erros e aceitar desafios moderados, tendo boas chances de sucesso.

#### **4. Preocupação com qualidade e eficiência**

Uma mente empreendedora está sempre disposta e inclinada a fazer mais e melhor. Seu foco é a melhoria contínua de seu negócio, seja pela oferta de produtos ou de serviços. A satisfação de seu cliente vem sempre em primeiro lugar, e a gestão da qualidade é o seu foco. Por isso, o perfeccionismo equilibrado, a exigência com a equipe e o cuidado com os detalhes são tão comuns entre os empreendedores.

#### **5. Comprometimento**

O comprometimento é outra das grandes características de um empreendedor, envolvendo sacrifício pessoal, colaboração com os funcionários e esmero com os clientes.

O empreendedor assumirá a maior parte das responsabilidades do seu negócio, sendo ações de sucesso ou fracasso; atuando em conjunto com a equipe para atingir resultados e manter o relacionamento com seus clientes acima das necessidades de curto prazo de seu negócio.

#### **6. Busca de informações**

O empreendedor de sucesso não dorme em serviço. Ele está sempre procurando se atualizar em tudo que envolve dados e informações sobre seu negócio, desde seus processos, clientes, fornecedores e concorrentes, entre outros.

Além disso, ele procura investigar novas maneiras de oferecer produtos e serviços, contando com a ajuda de especialistas para ajudá-lo nessa empreitada.

#### **7. Estabelecimento de metas**

Para chegar aonde se quer é preciso saber onde é esse lugar e como fazer para alcançá-lo. Estabelecer objetivos que sejam bastante claros para a empresa, tanto em curto como em longo prazo, é essencial. Além disso, é importante criar metas desafiadoras porém possíveis, mensurando os resultados por meio de indicadores.

#### **8. Planejamento e monitoramento sistemáticos**

Sem dúvidas o planejamento de atividades e tarefas, bem como a capacidade de organização são essenciais para quem deseja empreender. Desde o início do negócio é preciso organizar tarefas e processos de maneira objetiva, com prazos definidos, para conseguir mensurar e avaliar os resultados.

Um empreendedor com essa característica consegue enfrentar grandes desafios, agindo por etapas. Ele também sabe adequar seus planos rapidamente, caso haja mudanças ou variáveis de mercado.

#### **9. Persuasão e rede de contatos**

Outra das características de um empreendedor é seu poder de persuasão. Afinal não adianta ter o melhor produto ou o melhor serviço e não saber vender, certo? A persuasão engloba o uso de estratégias para influenciar pessoas, além de se relacionar com quem pode ajudá-lo a alcançar os objetivos do seu negócio.

O empreendedor de sucesso consegue criar uma rede de contatos e construir bons relacionamentos comerciais.

#### **10. Independência e autoconfiança**

Em todas as fases de um negócio o empreendedor irá assumir várias responsabilidades, precisando ter independência para realizar as atividades necessárias para impulsionar o crescimento da empresa. Tudo isso demanda autoconfiança para assumir riscos, tomar decisões estratégicas e enfrentar os desafios de empreender com otimismo e determinação.