

É preciso se relacionar!

Algumas ações podem ter efeitos positivos para a sua rede de contatos permanecer ativa.



Ao conhecer alguém, anote o seu contato e retorne posteriormente. Isso faz com que você seja lembrado e ela se sinta importante para a sua rede.



Aproxime-se das pessoas, seja por encontros presenciais ou não. Frequente palestras, eventos, cursos, inclusive os que acontecem online.



Converse com as pessoas, compartilhe contatos, seja gentil, ouça o que o outro tem a dizer.



Diga o que você faz, quais são seus projetos, ideias e interesses. Você pode inclusive solicitar feedback.



Comente ou curta postagens de pessoas que você se relacione com menos frequência ou até mesmo não conheça, mas aprecia o trabalho dela.



Evite aparecer ou entrar em contato somente quando precisa. Ao contrário, você pode oferecer ajuda ou uma informação.



Mantenha seus dados atualizados (redes sociais, currículo, banco de dados de algum canal importante).



Mantenha-se informado, seja curioso, leia, pesquise. Isso pode te auxiliar nas conversas.



Evite falar mal de alguém, contar alguma coisa desagradável. Essa rede é dinâmica e, amanhã, pode haver novos encontros.



Seja fiel e sincero com as pessoas. Preserve por relações duradoras.